

Rensi 30 vuotta

Koneita ja ohjelmistoja Suomen teollisuuteen



Surfcam FunClub -matkoja Rensi on järjestänyt pitkään. Kuva Tallinnasta vuoden 2018 koulutustilaisuudesta.

G-Weiken päämiesvierailu. Kuvassa rensiläisiä ja kaksi G-Weiken myyntipäällikköä.

Rensi perustettiin lama-aikana 1993, jolloin kaikilla teollisuuden aloilla oli vaikeuksia.

”Silloin asiakaskäynnillä kuuli aidosti asiakkaiden olevan ongelmassa ja investointeja ei tehty, vaikka kovaa tahtoa olikin. Mutta 1994 alkoi jo teollisuus investoimaan ja loppu onkin historiaa”, kertoo toimitusjohtaja Vesa Sirén.

Aivan alussa Rensissä oli kolme työntekijää. Ensimmäinen tuote oli Surfcam-ohjelmisto, mutta jo vuoden 1994 alussa Rensi alkoi myös toimittamaan PEPs-ohjelmistoja levyntyökeskuksiin ja plasmoihin.

”Rensin vahvuus oli alusta lähtien ohjelmien suomenkielisyys lisäksi oma post-prosessorien kirjoittaminen ja valmistus. Laskin vuonna 1994, että teimme 130 post-prosessoria asiakkaille. Silloin toki CAM-markkinat olivat uudet ja voimakkaassa kasvussa. Parhaina vuosina uusia asiakasfirmoja tuli yli 60 kappaletta vuodessa”, Vesa Sirén muistelee.

Koneisiin ja laitteisiin

Melko pian alun jälkeen Rensi alkoi alan pioneerinä toimittamaan myös 3D Scanners Ltd:n skannereita ja toimittikin parissa vuodessa 18 3D-skanneria Suomeen.

”Alkuaikoina Käänteisen suunnittelun ohjelmia oli vain yksi, Surfacer-niminen ohjelma ja yllättävää kyllä, Rensi myi kaikista maailman lisensseistä 5% Suomeen. Silloin vuonna 1997 Suomi ja Rensi olivat todellisia edelläkävijöi-

tä 3D-skannauksessa ja käänteisessä suunnittelussa.”

”Sitten tulikin vuosi 1997 ja sen jälkeen kymmenen vuoden paussi. Kaikki, jotka tarvitsivat, olivat ostaneet järjestelmät. Kului vuosikymmen, ennen kuin 3D skannereita alettiin myymään enemmän Suomeen.”

Vuonna 1996 Rensi myös laajensi vahvasti mittakone-markkinoille ja alkoi myymään Faro-nivelvarsikoneita varsin menestyksekkäästi Suomen kulkuneuvoteollisuuteen hitsausjigien ja yleisen laadun tarkkailuun. Samaan aikaan Rensin värvättiin uutta henkilökuntaa ja yritys alkoi myymään taiwanilaisia Dyna-jyrsinkoneita ja koneistuskeskuksia.

Kasvua koti- ja ulkomailta

Ensimmäiset vuodet Rensin toimisto oli Espoossa, mutta 1996 muutto Klaukkalaan antoi käyttämään hallitilaa

Rensi Oy täyttää tänä vuonna 30 vuotta. Yritys lanseerasi Surfcam-ohjelmiston Suomen teollisuuteen, myöhemmin yrityksen tuotepaletti on laajentunut ohjelmistoista koneisiin ja laitteisiin. Palvelu, innovatiivisuus ja uuden etsiminen ovat yrityksen filosofian ytimessä, kertoo toimitusjohtaja Vesa Sirén.

ja 2008 muutto nykyiseen osoitteeseen toi siihen mennessä jo vahvasti kasvaneelle yritykselle enemmän toimisto- ja hallitilaa.

Rensi on alusta lähtien myynyt Surfcam ohjelmistoja Ruotsiin ja Norjaan jälleennyntiverkoston kautta. Myös Puolaan saatiin toimitettua satakunta lisenssiä.

”Mittakonepuolella nivelvarsikoneiden lisäksi kuvaan tuli myös englantilainen Aberlink CNC mittakonevalmistaja, joka on ottanut kiivan siivun Suomen mittakone

markkinoista. Nivelvarsikoneet vaihtuivat Kreon-merkisiin ja 3D-skannereissa Artec3D tuli myyntiin jo 2000 luvun alussa”, Sirén kertoo.

Vuonna 2004 kuvaan tulivat CNC-routerit ja muutkin Kiinassa tehdyt koneet. Rensi laajensi CNC routereiden myynnin Ruotsiin, Norjaan ja Englantiin.

”Rensi on toimittanut CNC-koneita Euroopan laajuisesti useampiin Euroopan maihin ja englantilaisen välttäjän kautta jopa Meksikoon asti. Vuonna 2021 meni pe-

räti 19 CNC-routeria vientiin ja nykyään Rensi on tehnyt tuotekehitystä ja teettää CNC-routerit omalla nimellä omilla speksillään toimiviksi osoittautuneilla ratkaisulla.”

Vuoden 2008 tapahtumat iskivät kaikkiin, myös Rensin, ja myynti Liettuaan ja Latviaan väheni merkittävästi.

”Uusimpana Rensin hitittuotteena ovat olleet menestyksekkäästi viimeiset vuodet G-Weiken kuitulaser leikkauskoneet ja käsihitsauslaserit, joita onkin mennyt asiakkaille käyttöön melkoinen määrä. Teollisuusaustomaation määrä on lisääntynyt tuotteissa koko ajan, toimitamme koneita purku- ja panostuslaitteilla ja roboteilla varustettuna”, Sirén sanoo.

Vahvuutena laaja paletti

Vesa Sirénin mukaan Rensin ytimessä ovat alusta lähtien olleet tehokkaat ja myös kustannustehokkaat high tech-ratkaisut ja toimiminen samaan aikaan vähintään kolmella eri tuotealueella.

”Jos joku tuotealue sakkaa, toiset vetävät. Talouselämä on ikuista aaltoliikettä”, Sirén sanoo.

Ideana on myös olla uusimman mahdollisen teknologian osaaaja ja tarjoaja ja siten innostaa Suomen teollisuuden teknistä tasoa ja kilpailukykyä.

”Rensi on aina ollut vahva ohjelmistoissa ja omassa ohjelmoinnissa. Kun tähän liittyy toisena kivijalkana mittakoneet ja 3D skannerit ja kolmantena työstökoneet ja valmistuksen koneet, pystymme toimittamaan asiakkaille suunnittelusta valmistukseen ja laadunvalvontaan koneet, laitteet ja ohjelmistot, koko ketjun asiakkaan niin halutessa.”

Rensi on myös aktiivisesti palkannut nuoria insinöörien alkuja tekemään loppuyön Rensin ja kannustanut siten heitä jäämään myynti- ja asennustöihin Rensin.

”Rensi onkin nykyään varsin nuorekas kolmentoista hengen yritys, joka laajenee tasaisen vauhdikkaasti”, Vesa Sirén sanoo. rensi.fi



Rensi opettelee osuaan maaliin myyntityössä.



Monipuolista toimintaa kone- ja ohjelmistokaupassa. Rensin toimitilat sijaitsevat Klaukkalan Yrittäjätienellä.